



“  
Vos  
personnalités  
font notre  
richesse!”

## Conseiller(ère) en **technico-commercial(e)**

Intégré (e) au sein d'une entreprise en pleine croissance, vous assurez une prospection active pour le développement de votre portefeuille clients particuliers et professionnels.

Vous apportez à vos clients, votre expertise et vos conseils à travers des solutions techniques adaptées à leurs besoins en matière de sécurité électronique (intrusion, vidéosurveillance, contrôle d'accès, télésurveillance).

## Vous avez le profil

- De formation Bac + 2 à BAC + 5 à vocation commercial.
- Vous justifiez d'une expérience réussie en tant que commercial (e) terrain ou conseiller commercial (e). Une expérience dans le secteur technique serait un plus.

## Vos qualités

Sens du contact, tempérament commercial affirmé, dynamisme, persévérance et curiosité constituent les clés de votre réussite.

### Savoir-être

- Challenger
- Sens du résultat
- Empathie et sens de l'écoute
- Ouverture d'esprit
- Prise d'initiative

### Savoir-faire

- Capacité de négociation
- Excellent relationnel
- Connaissances techniques sur le produit

## Votre passion

Vous aimez la diversité des contacts avec notre clientèle et vous possédez un sens élevé de la satisfaction clients. Autonome, vous souhaitez vous impliquez sur un poste nécessitant de la persévérance et le sens du résultat. Vous avez un réel attrait pour la commercialisation de prestations techniques.

## Votre métier

### Expert dans votre domaine ....

Vous êtes un expert de la protection et de la sécurité de vos clients, doté d'un savoir-faire à la fois technique et commercial. Vos connaissances techniques des produits vous permettront d'assurer la commercialisation de nos prestations sur mesure auprès de votre clientèle.

### De la gestion au développement d'un portefeuille client ...

En charge de votre secteur géographique, vous assurez la prospection des nouveaux clients afin de leur proposer notre gamme de produits, négocier des contrats et d'établir une relation de confiance.

### ... en passant par l'image de marque de l'entreprise

Garant de l'image de l'entreprise, vous êtes l'ambassadeur de notre marque, de notre expertise et de notre savoir-faire technique.

## Vos perspectives

Nous attachons un soin tout particulier à l'évolution de carrière de nos salariés, à la formation et au développement personnel de nos collaborateurs. Selon vos motivations et vos capacités, vous pourrez accéder à des postes évolutifs tels que :

- **Responsable commercial**
- **Fonctions transversales de l'entreprise**

Jeunes diplômés ou candidats confirmés nous vous offrons une formation et une assistance technique continue vous permettant de vous épanouir dans une entreprise dynamique et à forte croissance.

Rejoignez-nous ! [recrutement@nexecur.fr](mailto:recrutement@nexecur.fr)